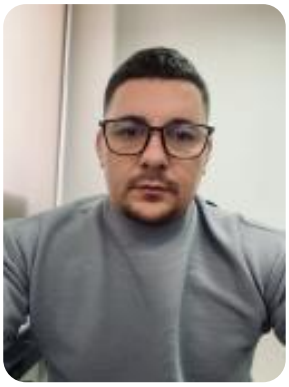

33 года

Мужской

Кишинев

20 000 MDL

ТОП Навыки

- **Поиск клиентов** · *9 лет*
- **Обучение персонала** · *9 лет*
- **B2b** · *7 лет*
- **Работа в Команде** · *6 лет*
- **Оптимизация отдела продаж** · *6 лет*
- **Обучение Продажам** · *3 года*

Пожелания

- Полный день

Языки

- **Румынский** · Разговорный
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Средний

Водительское удостоверение

Категория: B

С личным авто

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: https://www.rabota.md/ro/prices/cv

Руководитель отдела продаж, колл центра, менеджер по продажам (B2B, B2C, B2G)

Обо мне

Обладаю такими навыками, как:

- инициативность,
- коммуникабельность,
- изобретательность,
- целеустремленность,
- грамотность и высоким уровнем мотивации.

*Мастер спорта международного класса по самбо, мастер спорта по дзюдо.

(Более пяти лет опыта работы тренерской деятельности в сфере боевых единоборств (самбо, дзюдо).

- холодные звонки
- уверенный пользователь ПК
- опыт работы в BITRIX24 и 1C
- проведение деловых встреч
- анализ рынка
- составление коммерческих предложений
- составление и презентация продукта

Опыт работы

Manager B2B · Crafti Business SRL · Кишинев

Апрель 2023 - Настоящее время · 2 года 3 месяца

- Поиск клиентов
- Проведение деловых встреч и переговоров
- Анализ рынка
- Презентации продукта
- Составление отчетов
- Контроль платежей

Навыки: Поиск клиентов, Составление отчетов, Контроль

платежей, B2b

Regional teamsport manager B2B (B2G) · «PUMA WSA» · Кишинев

Май 2020 - Май 2022 · 2 года 1 месяц

- Поиск клиентов
- Проведение деловых встреч и переговоров
- Анализ рынка
- Сравнительный анализ конкурентов
- Презентации продукта
- Проведение тренингов
- Организация и контроль за выполнением сотрудников должностных обязанностей
- Составление и проверка отчетов
- Контроль платежей

Навыки: Поиск клиентов, Проведение деловых встреч и переговоров

Руководитель департамента стандартизации контроля и качества, Супервайзер call center · «CASH&GO» · Кишинев

Февраль 2018 - Май 2021 · 3 года 3 месяца

- Проведение тренингов по обучению персонала в работе со скриптом и программ CRM
- Ведение учета успеваемости сотрудников
- Сравнительный анализ успеваемости сотрудников
- Формирование недельных и месячных отчетов

Навыки: Контроль качества, Обучение Продажам, Обучение персонала

Инженер – проектировщик, менеджер по продажам B2B (B2C, B2G) · LED Market · Кишинев

Сентябрь 2010 - Сентябрь 2016 · 6 лет 1 месяц

- Проектирование светодиодного освещения
- Анализ продаж
- Составление планов продаж
- Техническое обучение персонала
- Контроль и мониторинг качества товара
- Оптимизация работы технического отдела
- Презентация продукта компании потенциальным клиентам

Навыки: Работа в Команде, B2B, Поиск клиентов, Оптимизация отдела продаж, Обучение персонала

Желаемые отрасли

- Менеджмент
- Управление персоналом
- Спорт / Красота

Образование: Высшее

Государственный Педагогический Университет «И.Крянгэ».

Год окончания: 2023

Факультет: Отделение Психопедагогика

Специальность: Психопедагогика

UTM

Год окончания: 2013

Факультет: факультет радио-телекоммуникаций, кафедра системы оптоэлектроники

Специальность: Инженерия и менеджмент