



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Руководитель отдела продаж, Менеджер по продажам

Despre mine

Люблю спорт, путешествия, походы, горные лыжи...

Своими основными качествами считаю

- инициативность
- коммуникабельность
- настойчивость и целеустремленность

Experiența profesională

руководитель отдела · Electrocon

Noiembrie 2018 - Prezent · 6 ani 1 lună

Основные обязанности :

- Развите отдела
- Расширение клиентской базы
- Расширение асоортимента продукции и услуг
- Поиск новых инновационных решений
- Продвижение на рынке Молдовы

Менеджер по продажам · Dalmors Grup

August 2011 - Noiembrie 2018 · 7 ani 4 luni

- Создание клиентской базы с нуля
- ведение переговоров
- выполнения плана продаж
- реализация мероприятий по стимулированию продаж,
- презентация продукции в торговых точках Кишинева

Менеджер по продажам · Proinform

Ianuarie 2010 - Mai 2011 · 1 an 4 luni

Функциональные обязанности: работа с корпоративными клиентами, обеспечение выполнения плана продаж, отчетность, увеличение объемов продаж, продвижение ТМ

- 👤 36 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Chișinău
- 💰 30 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Comunicare
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: B, C

на закрепленной территории, ведение переговоров, подготовка документов, заключение договоров, реализация мероприятий по стимулированию продаж, презентация продукции, консультирование потенциальных покупателей по вопросам ассортимента, цен, условий работы и выявление их потребностей в продукции

Коммерческий агент · Efes - Vitanta Moldova Brewery

Martie 2007 - Noiembrie 2009 · 2 ani 9 luni

Обязанности: ведение существующей клиентской базы, проведение в торговых точках совместно с отделом маркетинга промо-акций и акций направленных на увеличение продаж, работа с дебиторской, поиск и подключение новых торговых точек, оптовый сбыт продукции, контроль над мерчендайзингом, отчетность, ведение переговоров.

торговый представитель · Steaua Impex

Ianuarie 2005 - Octombrie 2006 · 1 an 9 luni

Сбыт продукции в торговые точки города Кишинева
поиск клиентов

Заключение договоров

Контроль за наличием всего предлагаемого ассортимента продукции в торговых точках

Выполнение поставленных планов и задач.

Domeniul dorit

- Management

Studii: Superioare

UTM, политехнический университет

Absolvit în: 2011

Facultatea: Бизнес и администрирование в строительстве

Specialitatea: Менеджмент

USM, государственный университет

Absolvit în: 2009

Facultatea: Бизнес и администрирование

Specialitatea: Менеджмент

Cursuri, training-uri

Fantastic English

Absolvit în 2020

Organizator: Electrocon

психология поведения потребителя

Absolvit în 2009

Organizator: Efes Vitanta Moldova Brewery

Планирование и распределение рабочего времени

Absolvit în 2009

Organizator: Efes Vitanta Moldova Brewery