



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Торговый агент / менеджер по продажам

Despre mine

- активный вид отдыха, спорт
- целеустремлен, амбициозен, нацелен на результат, быстро обучаем, коммуникабельный, креативный, умение находить подход к людям.
- без вредных привычек
- поиск и привлечение заинтересованных лиц
- поддержание позитивного имиджа компании
- выполнение поставленных задач в установленные сроки

Experiența profesională

Менеджер по продажам · MCF-Engros srl

Mai 2021 - Iulie 2023 · 2 ani 3 luni

Увеличение клиентской базы, продвижение ассортимента товаров, поддержание положительного имиджа компании

торговый агент · Profmet-Grup SRL

Noiembrie 2019 - Februarie 2021 · 1 an 4 luni

Оптовые продажи, работа с действующими клиентами, продажи крепежа и ручного инструмента. С недавнего времени поиск новых клиентов.

Логист-диспетчер · ООО" Цемконтракт" · Москва

Iulie 2017 - Aprilie 2020 · 2 ani 10 luni

Сделки и счета в СРМ

путевые листы в УАТ. 1С

Контроль водителей по маршруту (задавать оптимальный маршрут, следить чтобы не было перепробегов)

своевременная подача заявки на завод по погрузке и выгрузке ТС.

Контролировать (постоянно напоминать водителю) о необходимости заполнить маршрутный лист.

- 👤 42 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Drochia
- 💰 20 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- Română · Mediu
- Rusă · Fluent

Permis de conducere

Categoria: B

отслеживать передачу ,подошедших к окончанию путевых и маршрутных листов механику.

согласовывать с механиком нумерацию путевых.

контролировать время подачи ТС на погрузку и выгрузку.

Контролировать (напоминать) водителю о необходимости проставления подписей в транспортной накладной (ТН) и в маршрутных листах грузоотправителя (при загрузке) грузополучателя (при выгрузке)

Координировать с водителем количество загружаемого и выгружаемого товара (согласно заявке). При не соответствии количества товара связываться с ответственным менеджером.

перед отправкой ТС на дальние расстояния уточнять у механика о

Техническом состоянии ТС.

менеджер по продажам · Hedelia-Grup SRL

August 2016 - Septembrie 2017 · 1 an 2 luni

поиск рынков сбыта продукции а так же продвижение бренда.

компания занимается производством натурального кофе в капсулах.

Studii: Medii de specialitate

Независимый Колледж Финансов и Права

Absolvit în: 2001

Specialitatea: Юрист