RABOTA MD

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: https://www.rabota.md/ro/prices/cv

КТ

- Женский
- Кишинев
- Бельцы
- Тирасполь
- Бендеры
- Новые Анены

ТОП Навыки

- **Маркетинговая Аналитика** · *1 год*
- **Influencer Marketing** · *1 год*
- **Retargeting** · *1 год*
- **Targeting** · *1 год*
- **Smm** · *1 год*
- **Контент-маркетинг** · *1 год*

Пожелания

- Частичная занятость
- Свободный график
- Гибрид (Дом/Офис)
- Удалённо

Языки

- **Румынский** · Средний
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Базовый

Навыки

- Умение работать в условиях неопределенности
- Внимание к Деталям
- Организованность

Интернет-маркетолог, Маркетолог, Таргетолог

Опыт работы

Младший маркетолог, интернет-маркетолог, таргетолог · Медицинский центр “Парацельс · Истра, Московская область

Февраль 2023 - Июль 2024 · 1 год 5 месяцев

- Принятие участия в создании маркетинговой стратегии на 3 филиала (рентабельность, анализ ЦА, анализ конкурентов, анализ рынка, позиционирование, разработка продуктовой матрицы, ценообразование, упаковка продукта);

- Планирование маркетинговых и рекламных бюджетов (медиа-план, декомпозиция, план маркетинга и продаж, отчетность руководству);

- SMM - создание и ведение социальных сетей (VK, Instagram, OK) - контент-план, копирайтинг, визуал, оформление, продвижение, аналитика);

- Создание и ведение YouTube - канала (анализ трендовых тем, создание сценариев роликов);

- SEO оптимизация 3 сайтов компаний (выпуск статей в блоге, сбор семантики, кластеризация, ТЗ на статьи внутренняя оптимизация, внешняя оптимизация, контроль позиций);

- CRM - маркетинг - создание автоворонок в Чат-ботах: Senler, Марквиз (создание воронок, автоматизация, прогрев, серии писем, конвертация);

- Web-аналитика - Настройка, внедрение и ведение Яндекс Метрики (цели, сквозная аналитика);

- Influence-маркетинг - интеграция с блогерами и звездами

- Аналитика работы отдела продаж, прослушивание звонков, изучение Лидов и их квалификации

Результат:

- Увеличено кол-во пользователей на сайте с 18.000 до 33.000 ежемесячно

- Увеличено кол-во посетителей с 0 до 140 пациентов в день, в новом филиале

- Увеличено кол-во повторных сделок с 1.7 до 2.4

- Увеличено направляемость в отделении: косметология,

- Способность к обучению
- Управление Временем
- Самодисциплина
- Гибкость
- Умение слушать
- Ориентированность на результат
- Коммуникабельность
- Адаптируемость
- Аналитическое Мышление
- Управление Командой
- Работа в Команде

стоматология

- Контекстная реклама - было 3000 посетителей, стало 6500

- SEO была работа по 110 запросам, сделали по 726 запросам и вышли в ТОП 10

- Налажен процесс производства контента: (Сайт - 10 статей в месяц/ Соц.сети - 25 постов в месяц (из них 70% видео Контент)

- Налажена работа с блогерами звездами (1 раз в месяц)

Навыки: Маркетинговая Аналитика, Retargeting, Targeting, Smm, Influencer Marketing, Контент-маркетинг, Стратегии Маркетинга

Интернет-маркетолог, таргетолог · Elena Nickisch Hautexpertin Köln (косметолог, профессиональная косметологическая продукция) · Кёльн, Германия

Август 2023 - Март 2024 · 7 месяцев

Создание маркетинговой стратегии (анализ ЦА, анализ конкурентов, позиционирование, разработка продуктовой линейки, ценообразование);

Аналитика посещаемости сайтов компании с помощью Google Analytics;

Улучшение сайта компании (юзабилити, контент);

Планирование маркетинговых и рекламных бюджетов;

SMM - ведение Instagram - контент-план, копирайтинг, визуал, оформление, продвижение, аналитика;

Управление рекламными кампаниями, управление бюджетами,

проведение A/B-тестирования;

Таргетированная реклама - ведение и контроль, запуск кампаний;

Web-аналитика - настройка, внедрение и ведение Яндекс Метрики (цели, сквозная аналитика);

Influence-маркетинг - интеграция с блогерами (подбор, анализ, документы, создание креатива, публикации, аналитика результатов);

Взаимодействие с подрядчиками для создания рекламных материалов.

Результаты:

- запись к косметологу на 5 недель вперед;

- увеличение количества повторных покупок с 1 до 1.8;

- увеличено кол-во продаж косметологической продукции в месяц с 36 до 150- 195 со средним чеком 110$;

- увеличение дохода в месяц с 4000$ до 17000-20000$

Навыки: Retargeting, Target, Контент-маркетинг, Стратегии Маркетинга

Интернет-маркетолог, таргетолог · INDI NAILS, Люксембург (товары ногтевого сервиса) · Люксембург

Октябрь 2022 - Февраль 2024 · 1 год 5 месяцев

Создание маркетинговой стратегии (анализ ЦА, анализ конкурентов, анализ рынка, позиционирование, разработка продуктовой матрицы, ценообразование, упаковка продукта);

Аналитика посещаемости сайтов компании с помощью Google Analytics;

Улучшение сайта компании (юзабилити, контент);

E-mail маркетинг (идея, дизайн, верстка, рассылка, аналитика);

Планирование маркетинговых и рекламных бюджетов (медиа-план, декомпозиция, план маркетинга и продаж, отчетность руководству);

SMM - ведение социальных сетей (Instagram, TikTok) - контент-план, копирайтинг, визуал, оформление, продвижение, аналитика);

Управление рекламными кампаниями, управление бюджетами, проведение A/B-тестирования;

CRM - маркетинг - создание автоворонок в Чат-ботах: SaleBot (создание воронок, автоматизация, прогрев, серии писем, конвертация);

Таргетированная реклама - ведение и контроль, запуск кампаний;

Web-аналитика - Настройка, внедрение и ведение Яндекс Метрики (цели, сквозная аналитика);

Influence-маркетинг - интеграция с блогерами (подбор, анализ, документы, создание креатива, публикации, аналитика результатов);

Взаимодействие с подрядчиками для создания рекламных материалов;

Мониторинг эффективности маркетинговых мероприятий и анализ полученных результатов.

Результаты:

Увеличено кол-во пользователей на сайте с 1100 до 3400 ежемесячно

Увеличено кол-во покупателей с 24 до 195 в месяц,

Увеличено кол-во повторных покупок с 1.1 до 2.6

Таргетированная реклама – увеличено количество подписчиков на 4800, цена подписчика 2,3$, ROMI +325%

Навыки: Маркетинговая Аналитика, Улучшение сайта, Influencer Marketing, Ретаргет, Таргет, Email marketing, CRM Marketing, Создание маркетинговой стратегии

Желаемая отрасль

- Маркетинг / Реклама / PR

Образование: Высшее

РЭУ им. Г.В.Плеханова,

Год окончания: 2016

Специальность: Управляющий РГБ

ПГУ им Т.Г.Шевченко
Год окончания: 2012
Специальность: Финансовый менеджер

Курсы, тренинги

Маркетинговые стратегии в социальных сетях
Год окончания 2023
Организатор: Элеонора Тюрина

Targeting -Marketing
Год окончания 2024
Организатор: Руслана Ветренко

Маркетинг в медицинских клиниках
Ещё учусь
Организатор: Михаил Ветренко