



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

- 👤 38 лет
- ♂ Мужской
- 📍 Кишинев

ТОП Навыки

- **Настройка бизнес процессов** · 7 лет
- **Работа в Команде** · 7 лет
- **Управление Командой** · 7 лет
- **Увеличение продаж** · 7 лет
- **Оптимизация Затрат** · 7 лет
- **Подбор персонала** · 7 лет

Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)
- Удалённо

Языки

- **Румынский** · Не знаю
- **Русский** · Свободно владею
- **Украинский** · Родной

Навыки

- Самомотивация
- Работа в Команде
- Саморазвитие
- Универсальность
- Коммуникабельность

Руководитель отдела продаж

Обо мне

Инициативный , коммуникабельный, способный к самостоятельному принятию решений, эрудированный, стрессоустойчивый, креативный, ответственный.

Увлечения: мото- путешествия и FPV дроны

Опыт работы

Руководитель отдела продаж · Альтек · Днепропетровск Украина
Март 2019 - Февраль 2022 · 3 года

Работа с программой 1 С; настройка и администрирование CRM программы; подготовка отчетности; ERP- системы; создание и внедрение скриптов продаж; B2C.

Навыки: Выполнение поставленных задач, Мотивация Сотрудников, Адаптация Сотрудников, Делегирование полномочий

Руководитель продаж · Интеко · Днепропетровск Украина
Апрель 2015 - Февраль 2019 · 3 года 11 месяцев

Создание отдела продаж; выполнение планов продаж от производителей; вывод на рынок более 10-ти брендов с более 1000 СКЮ; увеличение общего объема продаж; проведение переговоров с потенциальными клиентами и заключение договоров поставки; ведение внутренней отчетности; контроль KPI показателей отдела

Навыки: Создание отдела с нуля, Внимание к Деталям, Адаптация Сотрудников

Руководитель отдела продаж · Акватех · Днепропетровск Украина
Декабрь 2007 - Апрель 2015 · 7 лет 5 месяцев

Увеличение продаж компании в 20 раз; вывод компании на лидирующее место на рынке двух областей; создание

Водительское удостоверение

Категория: В

команды из 50-ти человек, с отсутствием нестабильности кадров; мониторинг рынка; конкурентный анализ; контроль дебиторской задолженности; разработка, внедрение и анализ проведенных трейд- маркетинговых мероприятий.

Навыки: Работа в Команде, Оптимизация Затрат, Настройка бизнес процессов, Управление Командой, Увеличение продаж, Подбор персонала

Желаемые отрасли

- Инженерия
- HoReCa / Пищевая промышленность
- Продажи / Розничная торговля

Образование: Высшее

Приднепровская Государственная Академия Строительства и Архитектуры

Год окончания: 2010

Факультет: Экономический

Специальность: Учет и аудит

Курсы, тренинги

Бронь руководителя

Год окончания 2010

Организатор: Бизнес молодость

Супер HR

Год окончания 2015

Организатор: Даша Дильвеева

Кризис это норма

Год окончания 2018

Организатор: Владимир Малиновский