



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Менеджер B2B продаж

Обо мне

Стремлюсь занять позицию менеджера B2B продаж в динамичной компании, где смогу применять свои навыки в привлечении клиентов и управлении продажами для достижения высоких результатов.

Опыт работы

Менеджер B2B продаж

Telemarket.md, Кишинев

Январь 2024 - Сентябрь 2024

Эффективное ведение дебиторской задолженности, что способствовало увеличению оборота компании.

Опыт работы с CRM-системами и 1С для оптимизации процессов продаж.

Проведение личных встреч с клиентами, что увеличивало уровень доверия и лояльности к бренду.

Успешная презентация продуктов партнёрам, что способствовало росту новых контрактов.

Опыт работы

Менеджер B2B продаж · Telemarket.md · Кишинев

Январь 2024 - Сентябрь 2024 · 9 месяцев

- Ведение дебиторской задолженности

- Работа с 1с и CRM

- Личные встречи с клиентами

- Презентация продукта партнёрам

Навыки: Ведение документации, Работа с клиентами, Привлечение новых клиентов, Работа в поле

Желаемая отрасль

- Менеджмент

Образование: Высшее

Divitia Gratia

👤 23 года

♂ Мужской

📍 Кишинев

💰 15 000 MDL



ТОП Навыки

- **Работа в поле** · 9 месяцев
- **Привлечение новых клиентов** · 9 месяцев
- **Работа с клиентами** · 9 месяцев
- **Ведение документации** · 9 месяцев

Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)

Языки

- **Румынский** · Базовый
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Базовый

Водительское удостоверение

Категория: B, C

C личным авто

Год окончания: 2024

Факультет: Бизнес и иностранные языки

Специальность: Бизнес и администрация

Курсы, тренинги

Маркетинг

Год окончания 2023

Организатор: Swiss Consulting Group SCG Ltd.