



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Manager

Despre mine

Inceput de la zero, cu succes am facut fata multor incercari ale vietii si ma consider o persoana puternica, increzuta in puterile sale, muncitoare, incapatinata, cu un simt al observatiei foarte fin.

Tind mereu sa fiu independenta si fidela valorilor si principiilor morale personale.

Ma ocup continuu cu auto-perfectionarea / auto-dezvoltarea si auto-realizarea mea.

Cinci ani am activat pe teritoriul Federatiei Ruse, in calitate de bona, in domeniul productiei de produse alimentare, fabricarea articolelor de imbracaminte (cusator-croitor), vinzari si comert (vinzator-casier-operator), constructii (maler-ajutor de prorab).

Am avut norocul ca toti angajatorii mei sa fie oameni buni, prietensosi, foarte stimatori si cinstiti, carora le sunt foarte recunoscatoare!

Experiența profesională

Chelner · Cafenea Italiana

Iunie 2015 - Martie 2016 · 9 luni

Funcțiile îndeplinite:

- Primirea clienților și invitarea la locurile unde se serveste masa,
- Ajutor în alegerea meniului și a bauturilor,
- Primirea comenzii,
- Servirea mâncărilor și bauturilor,
- Asistarea clienților atât la bar cât și la masa,
- Finisarea mâncărilor la masa atunci când este necesar,
- Participarea la pregătirea meniurilor și a listelor de bauturi,
- Grija de a turna bauturile alcoolice și cele racoritoare,
- Amestecul bauturilor după rețeta, și servirea,
- Intocmirea notei de plata, acceptarea cecurilor, cartilor de credit,
- Acceptarea și schimbarea valutei străine,
- Operarea la casa de marcat,
- Pregătirea și aranjarea salilor de mese și punerea mesei,
- Participarea la pregătirea și servirea din cadrul banchetelor,
- Acceptarea, rezolvarea sau transmiterea plângerilor către bucatărie sau alte departamente.

- 👤 34 ani
- ♀ Feminin
- 📍 Chișinău
- 💰 7 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Comunicare
- **Engleză** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: B

Realizarile:

- Creșterea contului, mai ales cind vine vorba de oaspeti permanenti despre care stiu totul de inainte, inclusiv de chayeveye,
- Cresterea vânzărilor cel puțin de două ori,
- Convingerea oaspeților de câteva deserturi delicioase,
- Sugerarea să repete un pahar de vin,
- Pur și simplu să-l prind pe oaspete, astfel încât data viitoare să se întoarcă anume la noi.

Vinzator · Green Hills Nistru Market

August 2010 - Aprilie 2012 · 1 an 9 luni

Obligatii:

- Atragerea clientilor,
- Deservirea cumpărătorilor conform standardelor,
- Respectarea igienei sanitare la locul de munca,
- consultarea cumpărătorilor,
- primirea și afișarea mărfurilor,
- vânzarea marfei,
- evidența,
- ambalare bunurilor, emiterea cumparaturilor,
- lucrul la casa,si raportarea in numerar,
- eliberarea in numerar catre colector,
- participarea la inventar.

De asemenea:

1. Să imi iubesc munca,
2. Să am atitudine pozitivă față de cumpărători,
3. Să ma angajez în dezvoltarea proprie,
4. Să am ambiții și să îmi îmbunătățesc activitatea.
5. Să câștig foarte mult, în caz contrar nu sunt vânzător, ci persoana care eliberează *bunurile"
6. Să depun efort pentru a îmbunătăți starea de spirit a clienților.
7. Să fiu capabila să-mi gestionez starea de spirit și să ma motivez,
8. Să pot lăsa toate problemele în afara magazinului,
9. Să citesc cărți despre vânzări și să-mi dezvolt abilitățile de vânzări în fiecare zi,
10. Să pot găsi limbă comună cu orice persoană,
11. Să pot lucra cu persoane pe care nu-mi plac și să scap de complexele mele,
12. Să cunosc produsele mele,
13. Să cunosc produsele concurenților și toate defectele acestora,
14. Să fiu îngrijit, placut,
15. Să urmez comanda din magazin,
16. Să aranjez / suspendez bunurile în mod atractiv,
17. Să inventez noi modalități atractive de expunere a bunurilor,
18. Sa pot prezenta în magazinulul meu avantajele oricărui

produs,

19. Să pot oferi reduceri și să le dau numai atunci când este profitabil pentru magazin,
20. Să pot vinde fără reduceri,
21. Să pot vorbi ușor cu un străin,
22. Să fiu capabil să ascult, să aud, să ascult orice cumpărător și să găsesc informațiile necesare în cuvintele sale,
23. Să pot alege cheia la inima clientului,
24. Să fiu capabil să citesc bine și să fiu responsabil pentru rezultatul financiar al activității mele,
25. Să pot citi gândurile autorităților și să fiu un exemplu pentru începători,
26. Să-mi pot aminti de cumpărătorii cu serviciul meu de neuitat,
27. Să pot comunica simultan cu mai mulți clienți,
28. Să pot aduce un zâmbet cumpărătorului,
29. Să pot lucra cu coada de așteptare și să o fac astfel încât toată lumea din coadă să fie mulțumită să o privească,
30. Să ma iubesc, să am grijă de mine însumi și să ma pot recupera după o zi grea de muncă,
31. Să visez la mai mult, să visez cu 3-5-10 ani înainte și să fac pași spre visele mele chiar de astăzi,

Realizari:

- Am instruit trei noi angajati a departamentului de vanzari,
- Am trecut cu succes 4 controale fiscale,
- Am crescut vinzarile, si baza clientilor permanenti,
- Am luat primul loc, ca cel mai bun vinzator timp de un an.

Studii: Medii de specialitate

KIKA School

Absolvit în: 2018

Specialitatea: Mester manichiura-pedichiura, alungirea cu gel

Liceul Profesional Nr.1 Buiucani

Absolvit în: 2009

Specialitatea: Ghid de turism, organizatorul grupurilor turistice si, industria hoteliera