39 лет
Мужской
Кагул
20 000 MDL

ТОП Навыки

- **Вытеснение конкурентов с рынка** · *3 года*

Пожелания

- Полный день
- Удалённо
- На территории работодателя
- Разъездная работа
- Гибрид (Дом/Офис)

Языки

- **Румынский** · Разговорный
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Базовый

Водительское удостоверение

Категория: A, B
С личным авто

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: https://www.rabota.md/ro/prices/cv

Менеджер по продажам

Обо мне

Молодой, энергичный, ответственный, целеустремленный, нацелен на результат, стремлюсь к развитию и росту, коммуникабельный, обучаемый, трудолюбив, умею располагать к себе.

Знание ПК, програмирование.

Опыт работы

Менеджер по продажам · Telemarket.md · Кишинев

Февраль 2022 - Настоящее время · 3 года 3 месяца

Работа с существующей клиентской базой, поиск новых клиентов, увеличения покрытия, заключение новых договоров (презентация товаров, работа с витринами, расширение ассортимента, вытеснение конкурентов), ведение отчетности по выполняемой работе, работа с дебиторской задолженностью, участие в работе отдела продаж.

Обучение продавцов клиентов нюансам реализации товара, анализ рынка, мониторинг цен конкурентов.

Навыки: Вытеснение конкурентов с рынка

Менеджер по продажам · "SRL" Alcoprim · Кагул

Май 2015 - Июнь 2023 · 8 лет 2 месяца

Работа с существующей клиентской базой,

поиск новых клиентов, увеличения покрытия, заключение новых договоров (презентация товаров, работа с витринами, расширение ассортимента, вытеснение конкурентов), ведение отчетности по выполняемой работе, работа с дебиторской задолженностью, участие в работе отдела продаж.

Обучение продавцов клиентов нюансам реализации товара, анализ рынка, мониторинг цен конкурентов.

Администратор · SRL DRINK KING · Кагул

Апрель 2019 - Октябрь 2021 · 2 года 6 месяцев

- Ведение документации
- Отчёт продаж
- Проверка присутствия ассортимента компании и их конкурентов
- Анализ продаж
- Составление задач супервайзеру и его команде
- План продаж
- План дебиторской задолженности

Менеджер по продажам · Elpasso Grup · Кагул

Январь 2014 - Апрель 2015 · 1 год 4 месяца

Работа с существующей клиентской базой,

поиск новых клиентов заключение новых договоров (презентация товаров, работа с витринами, расширение ассортимента, вытеснение конкурентов), ведение отчетности по выполняемой работе, работа с дебиторской задолженностью, участие в работе отдела продаж,

обучение продавцов клиентов нюансам реализации товара, анализ рынка, мониторинг цен конкурентов.

Менеджер по продажам · "SRL" Visa-Grup · Кагул

Февраль 2011 - Декабрь 2013 · 2 года 10 месяцев

Работа с существующей клиентской базой,

поиск новых клиентов, увеличения покрытия, заключение новых договоров (презентация товаров, работа с витринами, расширение ассортимента, вытеснение конкурентов), ведение отчетности по выполняемой работе, работа с дебиторской задолженностью, участие в работе отдела продаж.

Обучение продавцов клиентов нюансам реализации товара, анализ рынка, мониторинг цен конкурентов.

Желаемая отрасль

- Продажи / Розничная торговля

Образование: Высшее

B.P Hasdeu

Год окончания: 2008

Факультет: Экономический

Специальность: Информатика и Английский язык